



Ausgabe 4

September 2015



Bildquelle: Stefan Szkudlowski

Abb. (v. rechts): Karl-Heinz Schröder, Wolfgang Clement, Björn Samuel Schröder, Christian Weyland, Stefan Szkudlowski

ZU GAST BEI DER SASE

Thementag Industrielle Abwärme nutzen

Am 10.09.2015 fand der Thementag „Industrielle Abwärme nutzen“ im Forum der Städte-reiniger der SASE gGmbH in Iserlohn statt. In nahezu allen industriellen Wärmeerzeugungs- und Verarbeitungsprozessen fallen erhebliche Mengen an heißen Abgasen an, deren Energie meist ungenutzt in die Atmosphäre entlassen wird. Durch effiziente Nutzung dieses Energiepotentials lässt sich jedoch in vielen Fällen der Primärenergieeinsatz in Unternehmen nachhaltig reduzieren.

Wolfgang Clement, 1998 – 2002 Ministerpräsident von Nordrhein-Westfalen und 2002 – 2005 Bundeswirtschaftsminister, war der Keynote-Speaker auf dem Thementag „Industrielle Abwärmen nutzen“.

Die über 80 Teilnehmer informierten sich in der begleitenden Fachausstellung über zukunfts-trächtige Produkte wie Abgaswärmetauscher und Feinstaubfilter oder TESLA-Elektroautos - inklusive Probefahrt.



INFORMATION



Abbildung oben: Wolfgang Clement

Fachvorträge

Moderation

Stefan Szkudlapski, MV-Marketing Vertrieb, Iserlohn

Energiepolitik: Anmerkungen zu aktuellen Fragen, Wolfgang Clement, Ministerpräsident a.D., Bundesminister a.D., Bonn

Gesetzliche Vorgaben zur Energieeffizienz - Chancen nutzen, Christoph Schade, Schröder Abgastechnologie, Kamen

Abgaswärmetauscher - Ein Instrument der Energieeffizienz, Matthias Hanschke, Schröder Abgastechnologie, Kamen

Ressourceneffizienz - Prozesse - Methoden - Förderung, Markus Schumacher, EFA, Effizienz-Agentur NRW, Duisburg

Investieren und Finanzieren: Chancen@Energiewende 2015, Ingrid Spletter-Weiß, Competence Center Energy, Commerzbank AG, Hamburg

Elektromobilität, Stefan Krey, TESLA, Düsseldorf

Informationsmaterial

Unterlagen (Redemanuskripte u. a.) und Informationen zu Ausstellern und Partnern der Veranstaltung können über Stefan Szkudlapski, MV-Marketing Vertrieb, Iserlohn / info@mv-marketing.com) bezogen werden.

„Sparen ist eine gute Einnahme“ – das wusste bereits Cicero im ersten Jahrhundert v. Chr. Das Sprichwort ist besonders in Kombination mit dem Wort Energie im heutigen 21. Jahrhundert n. Chr. Topaktuell.

Mit diesen Worten begrüßte Stefan Szkudlapski, Moderator und Organisator der Veranstaltung die Gäste zu diesem Ereignis.

Die drei Veranstalter Schröder Abgastechnologie/Kamen, SIMO-Trial GmbH/Bochum und die Commerzbank AG/Dortmund hatten mit Wolfgang Clement einen sehr versierten Energiepolitiker zu Gast. In seinem Impulsvortrag stellte er die „schnelle Energiewende“ der derzeitigen Bundesregierung in Frage. So verlieren wir „zurzeit gewaltige Investitionen, die nicht in Deutschland stattfinden, weil unsere Energiepreise zu hoch sind. Das ist eine reine Staatswirtschaft hier“. Hinsichtlich der alternativen Energie-Sektoren „ist es vor allem unlogisch, den reinen Absatz zu fördern. Forschung und Entwicklung zu fördern, wäre der richtige Weg gewesen.“

Nach seinem Vortrag hat Mirko Heintz Wolfgang Clement unter Einbeziehung der Gäste interviewt.

In dem einleitenden Beitrag skizzierte Christoph Schade, Schröder Abgastechnologie, die gesetzlichen Bestimmungen zur Energieeffizienz. Energieaudits gem. DIN EN 16247 und Zertifizierungen nach DIN EN ISO 50001 waren hier die herausragenden Themen. Vorgestellt wurde ein konkreter Fall unter Berücksichtigung der Kosten.

Abbildung unten: Präsentation eines Original Wärmetauschers für ein kleines Blockheizkraftwerk, Schröder Abgastechnologie





Abbildung: Über 70 Gäste applaudieren Wolfgang Clement nach seinem Beitrag

Die praktische Umsetzung stellte der Vertriebsleiter der Schröder Abgastechnologie, Matthias Hanschke, vor. Mit welchen Techniken lassen sich welche Ersparnisse realisieren? Wie können im Rahmen von Contracting-Modellen Drittabnehmer einbezogen werden? Hierbei lassen sich unter günstigen Umständen bspw. für private Hauseigentümer einige Hundert Euro Heizkosten/p.a. einsparen.

Ingrid Spletter-Weiß, Direktorin des Competence Center Energy, Hamburg der Commerzbank AG, hat die volkswirtschaftlichen Finanzierungsanforderungen der Energiewende diskutiert. So sind bis 2020 über 190 Mrd. Euro Investitionen vonnöten, um die gewünschten Ziele zu erreichen.

Abbildung: Wolfgang Clement im Interview mit Mirko Heintz



Abbildung: Stefan Krey, TESLA Motors Inc.

Einen Einblick in das Geschäftsmodell TESLA gewährte abschließend Stefan Krey, Niederlassungsleiter TESLA Motors Inc. in Düsseldorf. Bei den Fahrzeugen von TESLA handelt es sich um reine Elektroautos mit einer Reichweite von bis zu 500 km. TESLA entwickelt und produziert aber auch für andere Hersteller Batteriesysteme, u.a. für Mercedes und Toyota.

Mit diesen Fahrzeugen hat Elon Musk, der Gründer von TESLA, ein neues Geschäftsmodell kreiert. Es wird nicht nur ein Auto angeboten, sondern ein elektrotechnisches Mobilitätskonzept, einschließlich Supercharger-Ladestationen am deutschen Autobahnnetz. Dieses soll bis 2020 bundes- und europaweit weiter verdichtet werden.

Abbildung: Präsentation und Ausgangspunkt von Probefahrten mit verschiedenen TESLA-Typen „Model S“, Freigelände der SASE gGmbH





Ausgabe 4

September 2015

INFORMATION

Öffentlichkeitsarbeit

Teilnehmer aller Veranstaltungen – auch von branchenfremden Gruppen – können die aktuellen Ausstellungen der SASE besichtigen oder an einer Führung durch die SASE-Dauerausstellung „Meine Stadt soll sauber sein“ teilnehmen.

Veranstaltungsservice

Wir begleiten Sie während der Vorbereitung Ihrer Veranstaltung und betreuen Sie und Ihre Gäste während Ihrer Veranstaltung.

Netzwerke

Wir sind in verschiedenen Netzwerken eingebunden, beraten und unterstützen Sie bei Ihrer Netzwerkarbeit. Wir sind Ihr Tagungszentrum in den Sektoren Klimaschutz, Ressourceneffizienz und Umwelttechnik.

Veranstaltungsort

SASE gGmbH

Sammlung aus Städtereinigung und Entsorgung

Max-Planck-Straße 11 · D-58638 Iserlohn

Tel. 02371-95399-0 · Fax 02371-95399-19

info@sase-iserlohn · www.sase-iserlohn.de

Impressum

Herausgeber: SASE gGmbH, Iserlohn

Verantwortlich: Texte und Bildrechte - Stefan Szkudlapski,

MV-Marketing Vertrieb, Iserlohn